



**INESEM**  
Instituto Europeo de  
Estudios Empresariales

## ***Postgrado en Programación Neurolingüística PNL***

+ Información Gratis

Titulación Oficial avalada por la Administración Pública

# ***Postgrado en Programación Neurolingüística PNL***

**Duración:** 300 horas

**Precio:** 0 € \*

**Modalidad:** A distancia

\* 100 % bonificable para trabajadores.

## **Descripción**

La PNL aplicada a la empresa nos permitirá mejorar la capacidad de aprendizaje . De ésta manera, no sólo podremos gestionar cambios sino también iniciarlos, y así dirigir y ejercer el control sobre nuestros intereses profesionales. La Programación Neurolingüística también nos ayudará a mejorar nuestra capacidad de elección y ganar influencia en las situaciones que se nos pueden presentar en nuestra vida laboral.



## ***A quién va dirigido***

Todos aquellos trabajadores y profesionales en activo que deseen adquirir o perfeccionar sus conocimientos técnicos en este área.

## ***Objetivos***

Conocer los componentes y el significado general de la Programación Neurolingüística.  
Aprender la técnica del modelado para conseguir mejores habilidades y capacidades.  
Adquirir las habilidades necesarias, dentro de la PNL, para el diseño de estrategias.  
Identificar los objetivos y valores de la dirección de personas para un directivo-coach.  
Reconocer la importancia de la PNL en el ámbito de las ventas.

## ***Para que te prepara***

La programación neurolingüística nos permite conocer aquellos procesos mentales que conforman la experiencia. La forma de acceder a ellos e interpretar cómo están organizados, para modificarlos mediante procesos en favor de conductas eficientes, adecuando el lenguaje verbal y corporal, hacia el logro de objetivos, tanto en la vida personal como en el ámbito empresarial

## ***Salidas laborales***

Empresas

## Titulación

Una vez finalizado el curso, el alumno recibirá por parte de INESEM vía correo postal, la Titulación Oficial que acredita el haber superado con éxito todas las pruebas de conocimientos propuestas en el mismo.

Esta titulación incluirá el nombre del curso/master, la duración del mismo, el nombre y DNI del alumno, el nivel de aprovechamiento que acredita que el alumno superó las pruebas propuestas, las firmas del profesor y Director del centro, y los sellos de la instituciones que avalan la formación recibida (Instituto Europeo de Estudios Empresariales, Fundación Tripartita para la Formación en el Empleo y Fondo Social Europeo).



## Forma de subvención

- Mediante descuento directo en el TC1, a cargo de los seguros sociales que la empresa paga cada mes a la Seguridad Social.

## Metodología

Entre el material entregado en este curso se adjunta un documento llamado Guía del Alumno dónde aparece un horario de tutorías telefónicas y una dirección de e-mail dónde podrá enviar sus consultas, dudas y ejercicios.

Los materiales son de tipo monográfico, de sencilla lectura y de carácter eminentemente práctico. La metodología a seguir se basa en ir leyendo los manuales teóricos así como completando paso a paso todos los contenidos de los CDROMS Multimedia correspondientes al curso, realizando las distintas prácticas que se adjuntan en el Cuaderno de Ejercicios.

Para su evaluación, el alumno/a deberá hacernos llegar en el sobre de franqueo en destino, el Cuaderno de Ejercicios. La titulación será remitida al alumno/a por correo, una vez se haya comprobado el nivel de satisfacción previsto (60% de total de las respuestas).

## Materiales didácticos

- Manual teórico 'Postgrado en Programación Neurolingüística PNL - Vol.1'
- Manual teórico 'Postgrado en Programación Neurolingüística PNL - Vol.2'
- Cuaderno de ejercicios
- CDROM 'Postgrado en Programación Neurolingüística PNL'



## Profesorado y servicio de tutorías

Nuestro centro tiene su sede en el "Centro de Empresas Granada", un moderno complejo empresarial situado en uno de los centros de negocios con mayor proyección de Andalucía Oriental. Contamos con una extensa plantilla de profesores especializados en las distintas áreas formativas, con una amplia experiencia en el ámbito docente.

El alumno podrá contactar con los profesores y formular todo tipo de dudas y consultas, así como solicitar información complementaria, fuentes bibliográficas y asesoramiento profesional. Podrá hacerlo de las siguientes formas:

- **Por e-mail:** El alumno podrá enviar sus dudas y consultas a cualquier hora y obtendrá respuesta con rapidez.

- **Por teléfono:** Existe un horario para las tutorías telefónicas, dentro del cual el alumno podrá hablar directamente con su tutor.



## ***Plazo de finalización***

El alumno cuenta con un período máximo de tiempo para la finalización del curso, que dependerá de la misma duración del curso. Existe por tanto un calendario formativo con una fecha de inicio y una fecha de fin.

Si una vez cumplido el plazo no se han cumplido los objetivos mínimos exigidos (entrega de ejercicios y evaluaciones correspondientes), el alumno podrá solicitar una prórroga con causa justificada.

## ***Campus virtual online***

Especialmente dirigido a los alumnos matriculados en cursos de modalidad online, el campus virtual de INESEM ofrece contenidos multimedia de alta calidad y ejercicios interactivos.

## ***Club de alumnos***

Servicio gratuito que permitirá al alumno formar parte de una extensa comunidad virtual que ya disfruta de múltiples ventajas: becas, descuentos y promociones en formación, viajes al extranjero para aprender idiomas...

## ***Revista digital***

El alumno podrá descargar artículos sobre e-learning, publicaciones sobre formación a distancia, artículos de opinión, noticias sobre convocatorias de oposiciones, concursos públicos de la administración, ferias sobre formación, etc.

## Programa formativo

### MÓDULO I. INTRODUCCIÓN

#### TEMA 1. INTRODUCCIÓN A LA PNL

¿Qué es la Programación Neuro Lingüística?

Breve recorrido histórico

Objetivos de la PNL

¿Cómo funciona la PNL? Principios

Marcos de la PNL

#### TEMA 2. ELEMENTOS BÁSICOS DE PNL

Programación

Neuro

Filtros

Lingüística

#### TEMA 3. SISTEMAS REPRESENTACIONALES

Diferentes formas de pensar

Calibrage

Proceso de cambio y aprendizaje

#### TEMA 4. METAMODELOS Y METAPROGRAMAS EN PNL

Introducción

Metamodelo del lenguaje

Violaciones del metalenguaje

Los metaprogramas en PNL

Tipos de metaprogramas

#### TEMA 5. APLICACIONES BÁSICAS

Introducción

PNL en las aulas

PNL en la salud

PNL y coaching

PNL y RRHH

PNL y negocios

### MÓDULO II. RECURSOS

#### TEMA 6. EMPATÍA E INTELIGENCIA EMOCIONAL

Definición de empatía

Rapport

Inteligencia emocional

#### TEMA 7. LENGUAJE VERBAL

Introducción

El lenguaje verbal

Comunicación

Técnicas de intervención verbal

#### TEMA 8. LENGUAJE NO VERBAL

Introducción

Relaciones entre la conducta verbal y no verbal

Entablar relaciones

#### TEMA 9. ESCUCHA ACTIVA

Introducción

Tipos de escucha

La escucha activa

Beneficios y obstáculos de la escucha activa

+ Información Gratis

Proceso de escucha activa

Cómo mejorar la escucha activa

### **TEMA 10. CREENCIAS Y VALORES**

Introducción

Valores

Las creencias

Metáforas

Asertividad

## **MÓDULO III. ESTRATEGIAS EN PNL**

### **TEMA 11. ANÁLISIS DE ESTRATEGIAS EN PNL (I)**

Introducción

El proceso POPS

Procesos de obtención de estrategias: desembalaje

Uso de estrategias

Acceso a la estrategia: anclaje

### **TEMA 12. ANÁLISIS DE ESTRATEGIAS EN PNL (II)**

Diseño de estrategias

Modificación de estrategias

Negociación estratégica

Planificación y meta

### **TEMA 13. PNL PARA LA VIDA DIARIA**

Establecimiento de metas

Motivación

Autoestima y creencias con PNL: ganar confianza en uno mismo

Gestión del tiempo

## **MÓDULO IV. PNL Y GESTIÓN EMPRESARIAL**

### **TEMA 14. PNL Y ORGANIZACIÓN**

Gerencia del siglo XXI

Herramientas para el cambio en las organizaciones con PNL

Estrategias en la organización

Elementos clave de la organización con PNL

### **TEMA 15. COMUNICACIÓN EMPRESARIAL CON PNL**

Introducción general a la comunicación empresarial

Canales de comunicación

Optimizar la comunicación

Ventajas de la comunicación neurolingüística

Comunicación exitosa

### **TEMA 16. COACHING CON PNL**

Introducción al coaching

Objetivos, metas y valores: coaching y empresa

Habilidades, prácticas y procesos en coaching

El directivo como coach

### **TEMA 17. GERENCIA CON PNL Y CARACTERÍSTICAS PERSONALES**

Niveles lógicos de cambio

Características personales

Gestión del conocimiento y trabajo en equipo

Liderazgo

### **TEMA 18. PNL E INTELIGENCIA EMOCIONAL**

Introducción a la Inteligencia Emocional

Importancia de la IE para los directivos

+ Información Gratis

Componentes y competencias de la inteligencia emocional

Desarrollo de la inteligencia emocional en la empresa

**TEMA 19. RR.HH. Y PNL: GESTIÓN DE PERSONAS I**

Recursos humanos

Proceso de selección

Resolución de problemas: convertir los problemas en oportunidades

**TEMA 20. RR.HH Y PNL: GESTIÓN DE PERSONAS II**

Motivación y esfuerzo del equipo

Gestión del estrés

Gestión de la creatividad

Gestión de valores

**TEMA 21. VENTAS Y NEGOCIACIÓN CON PNL**

PNL y ventas

Aumentar las ventas

Diseño del proceso de venta

La PNL aplicada a la negociación

Técnicas de ventas y objetivos